

INFORME DE ACTUALIZACIÓN

Fecha de Corte al 31 de Diciembre de 2019

Empresa Izaguirre Barrail Inversora S.A.E.C.A. IBISAECA – Programa de Emisión Global PEG G3

Calificación sobre la Emisión y la Solvencia del Emisor			
PEG G3	ACTUALIZACIÓN	ACTUALIZACIÓN	ACTUALIZACIÓN
Fecha de Corte	31-Dic-2017	31-Dic-2018	31-Dic-2019
Solvencia	pyBBB+	pyBBB+	pyBBB+
Tendencia	Estable	Fuerte (+)	Fuerte (+)

BBB: Corresponde a aquellos instrumentos que cuentan con una suficiente capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, pero ésta es susceptible de debilitarse ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía.

“La calificación de riesgo no constituye una sugerencia o recomendación para comprar, vender, mantener un determinado valor o realizar una inversión, ni un aval o garantía de una inversión o su emisor.”

FUNDAMENTOS DE LA CALIFICACIÓN

ANÁLISIS DE SOLVENCIA DEL EMISOR

RISK MÉTRICA mantiene la Calificación de **pyBBB+** con tendencia **Fuerte (+)** para la Solvencia y el Programa de Emisión Global (PEG) G3, de la empresa Izaguirre Barrail Inversora S.A.E.C.A. (IBISAECA), con fecha de corte al 31 de Diciembre de 2019, en línea con la actualización realizada sobre el Programa de Emisión Global (PEG) G5, en base a los siguientes aspectos que inciden mayormente sobre el perfil de riesgo de la empresa, considerando su evolución dinámica durante los últimos años:

PRINCIPALES FORTALEZAS
Mantenimiento de adecuados niveles de solvencia patrimonial durante los últimos años, mediante la constante capitalización de utilidades, registrando un importante aumento de las reservas y del capital en el 2019.
Mantenimiento de adecuados niveles de endeudamiento y apalancamiento, registrando una disminución en el 2019, con adecuada flexibilidad de fondeo y con menor concentración de la deuda en el corto plazo.
Mantenimiento de adecuados indicadores de liquidez con elevado nivel de capital de trabajo durante los últimos años, registrando un aumento del flujo de caja operativo en el 2019, debido al incremento de la tasa de anual de cobranza de la cartera crediticia.
Implementación del criterio contable del reconocimiento de intereses de los préstamos otorgados, conforme al principio de lo devengado, de acuerdo con el flujo de recuperación de los créditos, lo que ha generado mayor fidelidad de los estados financieros y patrimoniales de la empresa, derivando en la registración de menores ingresos operativos a partir del año 2017, respecto a los años anteriores.

PRINCIPALES RIESGOS

Deterioro de la cartera crediticia durante los últimos años, con aumento de los niveles de morosidad, registrando en el 2019 un incremento de la cartera con mayor atraso, con baja cobertura de provisiones, en relación con el grado de maduración de su cartera vencida, a pesar que se ha incrementado la previsión acumulada así como la reserva para provisiones.

Alta concentración de la cartera de créditos en segmento de clientes de alto riesgo y vulnerabilidad, mayormente funcionarios públicos, lo que genera una exposición y sensibilidad al riesgo político y de crédito, con alta dependencia hacia las medidas o políticas del Gobierno, que pueden restringir y limitar las cobranzas vía descuento directo de salarios.

Reducido crecimiento de la cartera crediticia y las ventas en el 2019, con respecto al año anterior, lo que ha generado menores ingresos operativos en relación con el volumen de las operaciones, lo que sumado a la implementación del devengamiento de intereses, ha derivado en el mantenimiento de bajos niveles de márgenes de utilidad y de rentabilidad.

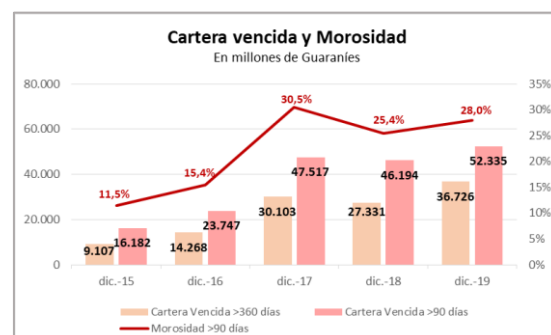
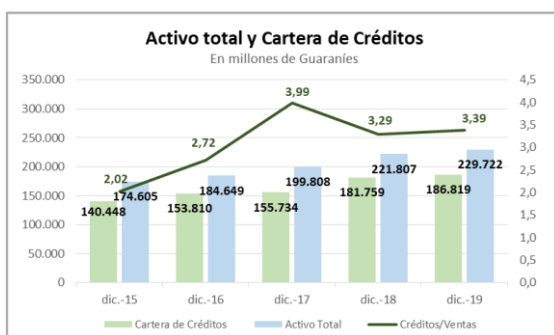
Aumento de la estructura de costos en los últimos años, especialmente del costo operativo y del costo de fondeo, esto último debido al mayor endeudamiento financiero, lo que ha generado un elevado apalancamiento financiero con baja cobertura de los gastos financieros.

La **Tendencia Fuerte (+)** sigue reflejando las favorables expectativas sobre la situación general de IBISAECA, debido al mantenimiento de un razonable desempeño financiero y operativo en el 2018 y 2019, respecto al volumen de las operaciones y al crecimiento del negocio. Asimismo, se ha evidenciado el fortalecimiento de los aspectos cualitativos de la gestión operativa, relacionados principalmente con el ambiente de control interno, y con el análisis y recuperación de los créditos, logrando un incremento en el 2019 de las tasas anuales de cobranzas, comparado con los años anteriores. Otro factor que refleja una buena expectativa para el negocio, consiste en la diversificación de la cartera crediticia, incorporando otros segmentos de clientes y otros productos, como las pymes y los descuentos de cheques.

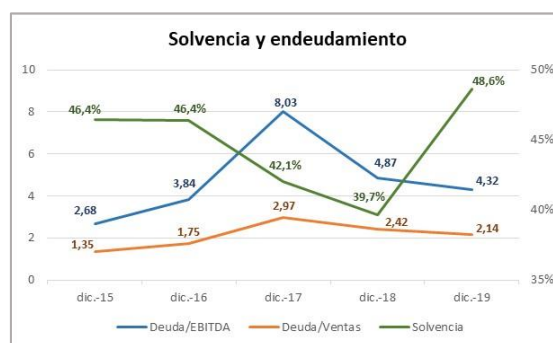
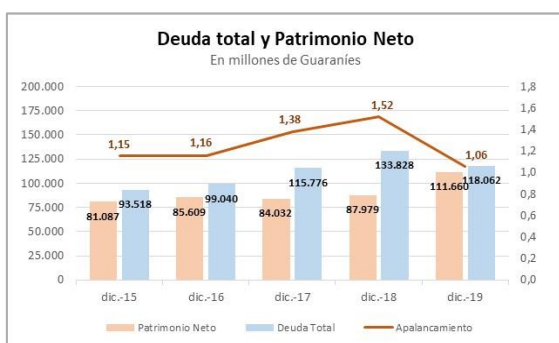
La Categoría de **pyBBB+** se sustenta en los adecuados indicadores de solvencia, endeudamiento y liquidez, fortalecidos por la consolidación y el continuo crecimiento del negocio, con un razonable desempeño financiero y operativo durante los últimos años. La solvencia patrimonial ha mejorado en el 2019, debido al importante incremento del capital de la empresa. Si bien la empresa ha incrementado su endeudamiento para sostener el crecimiento del negocio durante los últimos años, lo que ha representado una mayor carga financiera para la empresa, el Patrimonio también se ha incrementado mediante constantes capitalizaciones de utilidades, así como el aumento de las reservas, manteniendo un adecuado nivel de solvencia patrimonial. Sin embargo, el principal factor de riesgo sigue siendo la alta morosidad, debido a la concentración de la cartera de créditos en el segmento de funcionarios públicos, vinculados a descuentos de salarios que han sido afectados por el blindaje establecido por el Gobierno, cuyos perfiles crediticios son más vulnerables a los ciclos económicos, produciendo un deterioro de la calidad de los activos crediticios, lo que podría debilitar la solvencia de la empresa, en caso de persistir o agravarse esta situación.

Cabe señalar, que no se ha previsto un escenario de crisis económica mundial prolongada, que pueda ser causada por la pandemia del virus covid-19, ya que este tipo de shocks externos no puede ser evaluado ni cuantificado, para determinar el efecto de mediano y largo plazo sobre las empresas y las industrias. Sin embargo, en el corto plazo, las medidas de emergencia sanitaria aplicadas en todo el mundo, han generado efectos negativos en las empresas y las industrias a nivel global, así como también en nuestro país, debilitando los mercados financieros y la economía en general. Con respecto a las entidades crediticias, estos efectos de corto plazo tendrán fuerte impacto, debido a la mayor vulnerabilidad de su segmento de clientes, compuesto mayormente por asalariados y comerciantes de bajos ingresos y por pequeñas empresas.

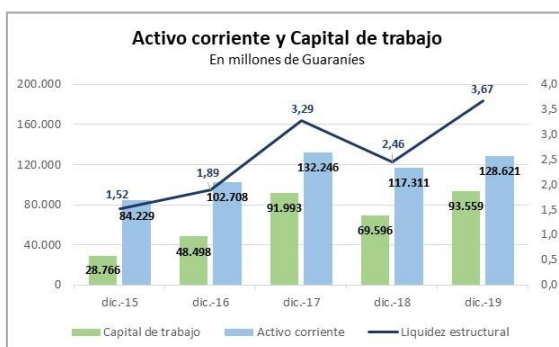
En los últimos años, IBISAECA ha registrado bajas tasas de crecimiento de su cartera crediticia, con una tendencia creciente de la cartera respecto a las ventas, cuyo indicador ha ido aumentando desde 2,02 en Dic15 a 3,29 en Dic18 y 3,39 en Dic19. El reducido crecimiento de la cartera ha estado condicionado por el blindaje salarial de los funcionarios públicos, lo que no sólo dificultó la cobranza sino también la colocación y venta a crédito de las mercaderías. Las colocaciones de préstamos han ido aumentando durante los últimos años, en relación con las ventas de electrodomésticos, representando el 82,7% de las ventas totales al cierre del ejercicio 2019, sin embargo, su crecimiento ha sido muy variable, registrando un aumento de 1,3% en el 2017, 16,7% en el 2018 y 2,8% en el 2019 desde Gs. 181.759 millones en Dic18 a Gs. 186.819 millones en Dic19. Asimismo, los activos se incrementaron 3,6% en el 201 desde Gs. 221.807 millones en Dic18 a Gs. 229.722 millones en Dic19.



La cartera crediticia de IBISAECA se ha ido diversificando en los últimos años, a través de una gestión estratégica enfocada mayormente en la colocación de préstamos de consumo, y en menor medida en la venta de electrodomésticos, dirigidos hacia un sector de los funcionarios públicos con mejor perfil crediticio. Asimismo, la cartera de créditos se ha diversificado hacia otros segmentos de clientes, como las pymes a través de descuentos de cheques y préstamos comerciales, así como también se han implementado los préstamos a Asociaciones de Empleados. Sin embargo, el índice de Morosidad ha aumentado en el 2019 desde 25,4% en Dic18 a 28,0% en Dic19, debido al aumento de 13,3% de la cartera vencida >90 días, desde Gs. 46.194 millones en Dic18 a Gs. 52.335 millones en Dic19. Por otro lado, la morosidad respecto al patrimonio ha permanecido en niveles altos, aunque ha disminuido en el 2019 desde 52,5% en Dic18 a 46,9% en Dic19.

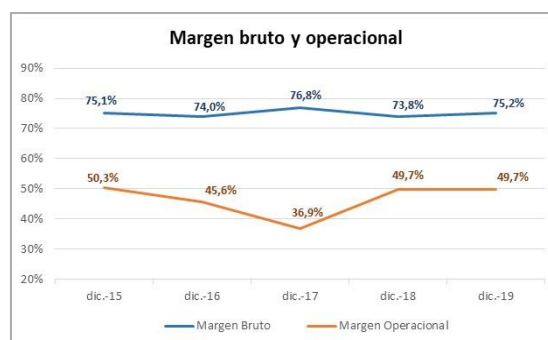
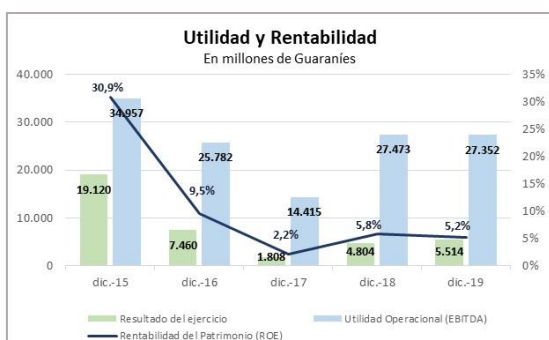


Como todo negocio en crecimiento y consolidación, IBISAECA ha tenido que apalancarse con un mayor endeudamiento durante los últimos años, sobre todo considerando que la diversificación de las ventas hacia los préstamos en efectivo, ha demandado mayor utilización de capital intensivo, el cual ha sido financiado mayormente con deuda financiera. El incremento del endeudamiento durante los últimos años, ha derivado en el aumento del índice de apalancamiento, desde 1,15 en Dic15 a 1,52 en Dic18, registrando una disminución en el 2019 a 1,06 en Dic19, siendo un nivel adecuado para el tipo de negocio, inferior al promedio de la competencia. La deuda total ha disminuido 11,8% en el 2019 desde Gs. 133.828 millones en Dic18 a Gs. 118.062 millones en Dic19, mientras que el Patrimonio Neto ha aumentado 26,9% desde Gs. 87.979 millones en Dic18 a Gs. 111.660 millones en Dic19. Otros indicadores de endeudamiento también han mejorado en el 2019, como el ratio de Deuda/EBITDA que disminuyó desde 4,87 en Dic18 a 4,32 en Dic19, y el ratio de Deuda/Ventas que se redujo desde 2,42 en Dic19 a 2,14 en Dic19.



Con respecto a los indicadores de liquidez de la empresa, el índice de liquidez estructural medido por el ratio de Activo Corriente/Pasivo Corriente, ha aumentado en el 2019 desde 2,46 en Dic18 a 3,67 en Dic19, debido principalmente al incremento de 9,6% del activo corriente desde Gs. 117.311 millones en Dic18 a Gs. 128.621 millones en Dic19. Esto último, sumado a la disminución de los pasivos corrientes, ha derivado en el aumento de 43,4% del capital de trabajo desde Gs. 69.596 millones en Dic18 a Gs. 93.559 millones en Dic19, lo que ha generado el aumento del índice de capital de trabajo desde 31,4% en Dic18 a 40,7% en Dic19. La liquidez ha estado fortalecida por el aumento de la tasa anual de recuperación de créditos, la cual ha ido aumentando desde 38,7% en Dic17 a 52,3% en Dic18 y 56,7% en Dic19, generando un mayor flujo operativo de caja en el 2019.

Los márgenes de utilidad se han mantenido en niveles razonables en el 2018 y 2019, luego de la tendencia decreciente hasta el año 2017 debido a la reducción en las cobranzas. Al respecto, cabe señalar que la reducción de los ingresos por ventas en el año 2017, se debió en parte a la modalidad de registración según el criterio del devengamiento, lo que ha implicado que la empresa reconozca sólo una porción de los ingresos totales facturados. Las ventas netas se redujeron 30,9% en el 2017, mientras que en el 2018 aumentaron 41,3%, con una leve reducción de 0,3% en el 2019 desde Gs. 55.274 millones en Dic18 a Gs. 55.987 millones en Dic19, lo que derivó en la reducción de 0,4% de la utilidad operacional (EBITDA), desde Gs. 39.030 millones en Dic17 a Gs. 55.163 millones en Dic18.

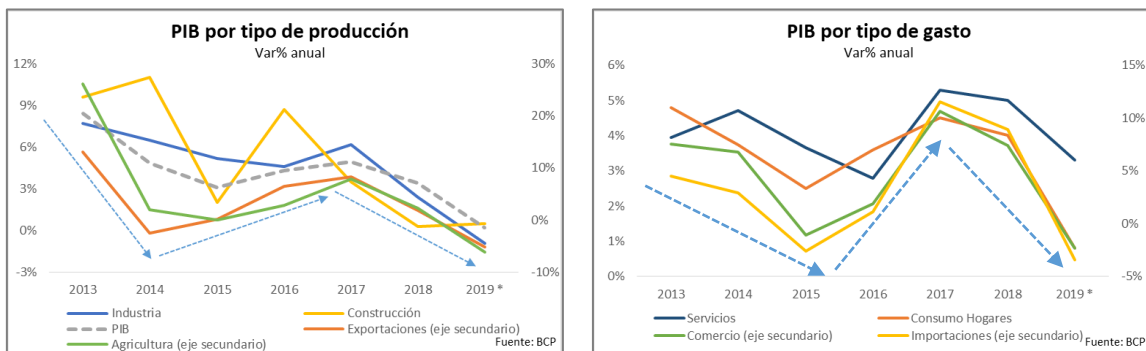


La utilidad neta del ejercicio 2019 aumentó 14,8% desde Gs. 4.804 millones en Dic18 a Gs. 5.514 millones en Dic19, debido a la reducción de los gastos financieros y de las pérdidas por provisiones. En consecuencia, la rentabilidad y las márgenes de utilidad se mantuvieron en el 2019 en niveles similares al año anterior, reflejando un razonable desempeño financiero en relación con el volumen de las operaciones. La rentabilidad del capital (ROE) disminuyó levemente desde 5,8% en Dic18 a 5,2% en Dic19, mientras que el margen neto aumentó levemente desde 9,1% en Dic18 a 10,5% en Dic19. Asimismo, el margen operacional se mantuvo en 49,7% en Dic19 igual que el año anterior, mientras que el margen bruto aumentó levemente desde 73,8% en Dic18 a 75,2% en Dic19. Sin embargo, aunque el margen bruto refleja un nivel adecuado, los demás indicadores todavía siguen siendo relativamente bajos, en niveles inferiores al promedio de la competencia, lo que está explicado principalmente por la estructura operacional relativamente costosa, en relación con la generación de los ingresos operativos.

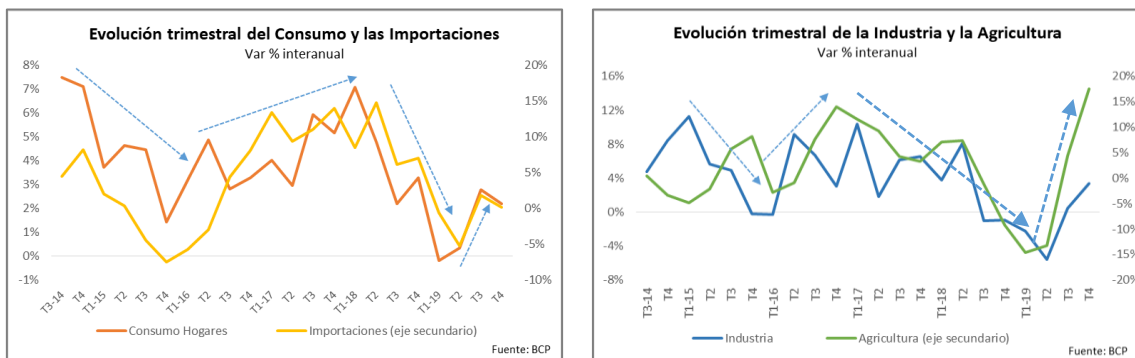
RISK MÉTRICA considera que IBISAECA posee al corte analizado, adecuados indicadores de solvencia patrimonial, endeudamiento y liquidez, con un razonable desempeño financiero y operativo. Sin embargo, la composición de la cartera de clientes y la naturaleza misma del negocio, sujeto a restricciones de índole política, han contribuido con el deterioro de la calidad de los activos crediticios, lo que expone a un eventual debilitamiento de la solvencia bajo escenarios de estrés económico y financiero. Será fundamental seguir aumentando y diversificando las ventas, con mejor calidad de cartera, a fin de continuar con la consolidación del negocio, en un mercado muy competitivo y sensible a la coyuntura económica. Asimismo, será un factor clave aumentar las provisiones sobre los créditos incobrables, mediante un régimen de provisiones acorde a la maduración de la cartera morosa, a fin de generar una mayor cobertura de la cartera vencida.

ANÁLISIS DE LA ECONOMÍA Y LA INDUSTRIA

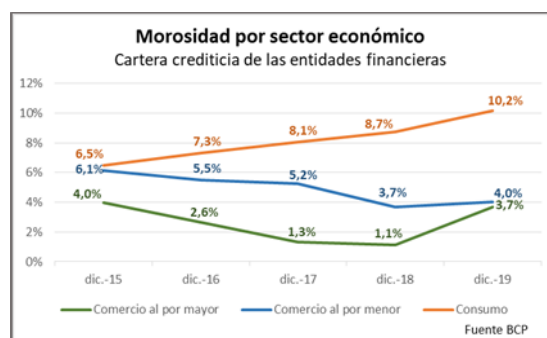
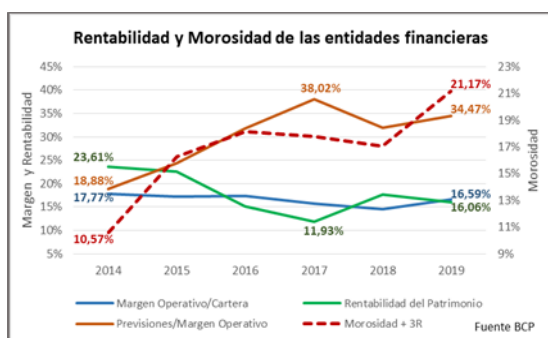
La economía del país se ha ido comportando de manera muy cíclica durante los últimos años. El periodo 2013-2015 fue un ciclo descendente con una marcada desaceleración de la economía, para luego repuntar con una tendencia positiva en los años 2016 y 2017. Sin embargo, a partir del 2018 la economía se ha vuelto a desacelerar, adquiriendo una tendencia decreciente que se agudizó en el primer semestre del 2019, registrando bajas tasas de crecimiento en todos los sectores de la economía. Las estimaciones para el cierre del año 2019 son negativas, con un PIB estimado en un rango entre -1% y 1%. La mala situación del sector agroexportador, ha sido la principal causa para que la economía en general registre esta tendencia contractiva, lo que se ha evidenciado en la disminución de las tasas de crecimiento del PIB por tipo de producción, afectando a la industria y la construcción que también registraron una disminución en los años 2018 y 2019.



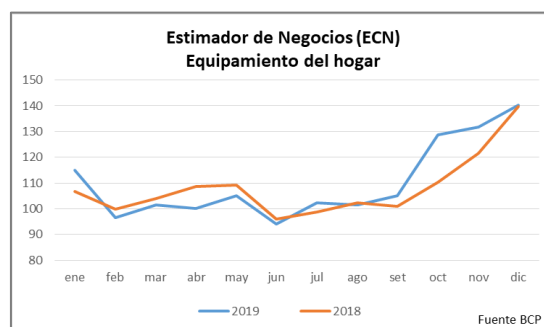
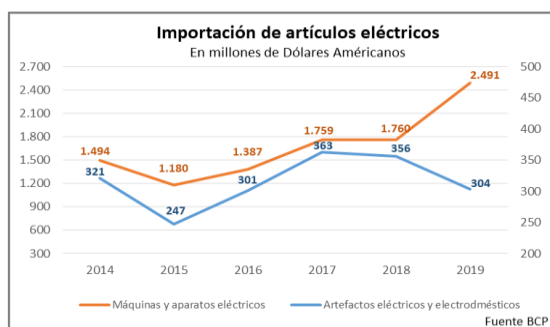
La contracción de los sectores de la producción, ha generado también una reducción de los sectores que gastan y consumen en la economía, los que han registrado una tendencia similar con ciclos similares. Los sectores del comercio, el consumo y las importaciones, registraron su menor crecimiento en el 2019 alcanzando tasas mínimas de -2,3%, 0,8% y -3,4% respectivamente. En términos del evolutivo trimestral (var% interanual), también se ha registrado una tendencia decreciente de los principales sectores de la economía. La agricultura y la industria, registraron una considerable contracción desde el segundo semestre del año 2017 hasta el primer semestre del año 2019, alcanzando tasas mínimas de -14,6% y -5,6% respectivamente. Asimismo, el consumo de hogares y las importaciones, registraron una tendencia similar con ciclos similares, alcanzando su menor crecimiento de -0,2% y -5,2% en el primer semestre del 2019.



Con respecto a la situación del sistema financiero, las entidades financieras (no bancarias) han experimentado un importante aumento de la morosidad y las provisiones, como resultado de la mala situación económica de los últimos años, lo que ha generado un alto riesgo de crédito sistémico, derivando en la disminución de los indicadores de rentabilidad, aunque el margen operativo en relación con la cartera se ha mantenido en niveles razonables. La morosidad del sector consumo ha ido aumentando en los últimos años, desde 6,5% en Dic14 a 10,2% en Dic19, mientras que el comercio al por menor ha ido disminuyendo desde 6,1% en Dic14 a 4,0% en Dic19. La morosidad del comercio al por mayor, ha aumentado en el 2019 desde 1,1% en Dic18 a 3,7% en Dic19.



En este contexto económico y financiero, las importaciones de máquinas y aparatos eléctricos registraron un importante aumento en el 2019, con una tendencia creciente durante los últimos años, aumentando desde US\$ 1.760 millones en el 2018 a US\$ 2.491 millones en el 2019, mientras que las importaciones de artefactos eléctricos y electrodomésticos disminuyeron desde US\$ 356 millones en el 2018 a US\$ 304 millones en el 2019. Con respecto al Estimador de Negocios (ECN), el rubro del equipamiento para el hogar, ha registrado un mayor volumen de negocios en el 2019 con respecto al 2018, con una tendencia creciente en el último trimestre del año, lo que refleja la recuperación de las ventas y las importaciones de estos productos.



A pesar que se ha dado un repunte de la economía en el segundo semestre del 2019, se espera para el 2020 una recuperación gradual de los principales sectores económicos, lo que estará condicionado al grado de recuperación del sector agroexportador. Sin embargo, las consecuencias de la pandemia del virus covid-19 podrían implicar un nuevo debilitamiento de la economía y de la industria.

FLUJO DE CAJA PROYECTADO 2020-2027

IBISAECA proyecta un flujo de caja basado en la generación de ingresos operativos, producto de un crecimiento gradual esperado de las ventas. De esta forma, está previsto que el flujo operativo sea la principal fuente de financiamiento durante los próximos años, a fin de cubrir los requerimientos de capital operativo y las amortizaciones de deuda.

EMPRESA IZAGUIRRE BARRAIL INVERSORA S.A.E.C.A. - IBISAECA								
FLUJO DE CAJA (En millones de Gs.)	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027
Ingresos brutos por cobranzas	214.615	249.771	279.396	321.224	364.385	404.092	443.534	484.120
(-) Atraso proyectado	-31.005	-32.997	-34.495	-28.258	-27.510	-21.534	-23.084	-19.386
Total ingresos por cobranzas	183.610	216.774	244.901	292.966	336.875	382.558	420.450	464.734
Otros ingresos	368	386	405	426	447	470	493	518
Total Ingresos Operativos	183.978	217.160	245.306	293.392	337.322	383.028	420.943	465.252
Desembolso de créditos	109.625	137.654	170.243	206.099	239.435	269.136	297.563	329.667
Costo de ventas	12.196	13.919	16.163	18.963	21.439	24.065	25.669	27.361
Gastos operativos	16.738	18.000	19.062	20.206	21.489	22.822	24.262	25.815
Pago a proveedores por mercaderías	3.632	4.254	4.789	5.231	5.692	6.015	6.292	6.584
Pago de dividendos	5.633	7.511	7.861	11.716	15.068	17.949	20.847	23.722
IVA y Renta	4.671	5.544	8.139	9.930	11.509	12.836	14.107	15.394
Adquisición de activos fijos	702	555	573	2.592	6.614	6.638	665	1.078
Total Egresos Operativos	153.197	187.437	226.830	274.737	321.246	359.461	389.405	429.621
FLUJO OPERATIVO	30.781	29.723	18.476	18.655	16.076	23.567	31.538	35.631
Financiamiento bancario	5.135	2.000	2.000	6.000	8.000	8.000	--	--
Emisión de acciones	6.600	8.000	4.598	--	--	--	--	--
Emisión de Bonos	7.500	--	--	--	--	--	--	--
Total Ingresos Financieros	19.235	10.000	6.598	6.000	8.000	8.000	0	0
Amortización de Deuda bancaria	26.534	13.175	2.543	2.743	7.285	9.955	6.079	1.562
Amortización de Bonos (capital + intereses)	23.094	19.521	23.593	21.614	19.889	20.144	14.586	2.753
Gastos bancarios y bursátiles	505	454	435	357	340	264	280	60
Total Egresos Financieros	50.133	33.150	26.571	24.714	27.514	30.363	20.945	4.375
FLUJO FINANCIERO	-30.898	-23.150	-19.973	-18.714	-19.514	-22.363	-20.945	-4.375
FLUJO DE CAJA	-117	6.573	-1.497	-59	-3.438	1.204	10.593	31.256
Saldo Inicial	4.030	3.913	10.486	8.989	8.930	5.492	6.696	17.289
FLUJO FINAL	3.913	10.486	8.989	8.930	5.492	6.696	17.289	48.545

Se espera un flujo financiero negativo durante el periodo proyectado, a consecuencia de la reducción de las deudas financieras y el aumento de los egresos en concepto de pagos y amortizaciones de capital e intereses. Por este motivo, se espera que el flujo neto de caja sea muy ajustado durante los primeros años del periodo proyectado, para luego ir incrementando en la medida que aumenten los ingresos operativos.

Esta alta dependencia del flujo operativo, se debe a la política de la empresa de ir disminuyendo sus niveles de endeudamiento, mediante el aumento del capital de la empresa a través de la emisión de acciones con aporte de los accionistas, a fin de balancear su estructura de fondeo con su estructura operacional, con el objetivo de optimizar el uso de los recursos financieros, y de esa forma poder elevar los márgenes de utilidad y la rentabilidad del negocio, manteniendo adecuados niveles de liquidez y solvencia patrimonial.

RESUMEN DE LAS CARACTERÍSTICAS DEL INSTRUMENTO

PROGRAMA DE EMISIÓN GLOBAL (PEG) G3	
Autorización de la CNV	Resolución N° 47 E/15 del 28/Ago/15
Denominación	G3
Tipo	Bonos
Monto y Moneda	Gs. 21.000.000.000.- (Guaraníes Veintiún Mil Millones)
Cortes mínimos	Gs. 1.000.000.- (Guaraníes Un Millón)
Plazo de emisión	Entre 1 y 10 años
Garantía	Garantía Común
Pago de capital e interés	Al vencimiento y trimestral vencido
Rescate anticipado	De acuerdo a lo establecido en la Res. BVPASA N° 1.013/11
Destino de los fondos	Capital operativo
Agente intermediario	VALORES Casa de Bolsa S.A.

Programa de Emisión Global PEG G3: Monto autorizado Gs. 21.000.000.000.-								
Fecha	Serie	Emitido Gs.	Colocado Gs.	Vencido Gs.	Tasa anual	Fecha Vto.	Plazo Años	Vigente Gs.
15-sep-15	1	3.000.000.000	3.000.000.000	0	17,0%	14-nov-22	7,2	3.000.000.000
15-sep-15	2	3.000.000.000	3.000.000.000	0	18,0%	16-ene-23	7,3	3.000.000.000
15-sep-15	3	3.000.000.000	3.000.000.000	0	15,0%	13-sep-22	7,0	3.000.000.000
08-abr-16	4	3.000.000.000	3.000.000.000	0	16,0%	06-ene-22	5,8	3.000.000.000
08-abr-16	5	3.000.000.000	3.000.000.000	0	15,5%	07-abr-21	5,0	3.000.000.000
08-abr-16	6	3.000.000.000	3.000.000.000	0	15,5%	07-jul-21	5,2	3.000.000.000
12-sep-16	7	3.000.000.000	3.000.000.000	0	15,0%	07-oct-20	4,1	3.000.000.000
		21.000.000.000	21.000.000.000	0				21.000.000.000

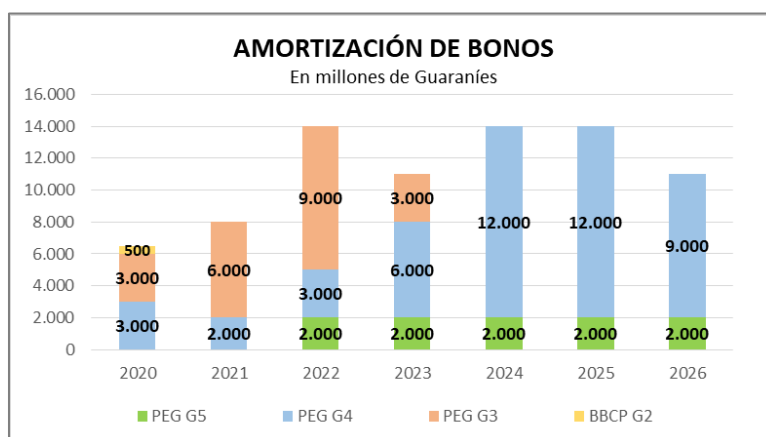
Este Programa de Emisión, junto con las emisiones vigentes y la deuda financiera total, fueron considerados para evaluar la capacidad de endeudamiento y la solvencia de IBISAECA, de acuerdo a la situación financiera actual de la empresa y al Flujo de Caja Proyectado. De esta forma, se ha evaluado el impacto de estas emisiones de bonos, sobre los principales indicadores de Liquidez, Solvencia y Rentabilidad, a fin de determinar la importancia relativa del endeudamiento de la empresa, sobre la generación de utilidades y la sostenibilidad del negocio. Como resultado del análisis y la proyección de distintos escenarios, se puede concluir que IBISAECA cuenta con moderado margen para seguir apalancando el negocio, considerando que los gastos financieros han adquirido un peso relevante en la estructura de costos, afectando la capacidad de generación de futuras utilidades operativas.

ANTECEDENTES DE LAS EMISIONES VIGENTES y CANCELADAS

Desde su inscripción como emisor de deuda en la Comisión Nacional de Valores en el año 2012, IBISAECA ha sido un activo participante del mercado de capitales. La empresa ha emitido y colocado un total de 7 Programas de Emisión de Bonos por un total de Gs. 111.800 millones, cuyo saldo de capital vigente a la fecha de este informe fue de Gs. 78.500 millones. El último Programa PEG G5 autorizado por Gs. 10.000 millones, fue emitido en 5 series y colocado en su totalidad en Agosto de 2019. Al corte analizado, el saldo total de la Deuda Bursátil incluyendo capital e intereses devengados fue de Gs. 86.613 millones.

En el 2013 fueron emitidos los Programas BBCP G1 por Gs. 800 millones y PEG G1 por Gs. 12.000 millones, este último en 4 series de Gs. 3.000 millones cada serie, siendo ambos programas cancelados en su totalidad. El Programa de Emisión Global PEG G2 fue emitido en el año 2014 por un total de Gs. 15.000 millones, en 6 series las que ya fueron canceladas en su totalidad. El Programa de Emisión Global PEG G3 fue emitido en el año 2015 en 7 series por un total de Gs. 21.000 millones. El PEG G4 fue emitido en el año 2017 en 17 series por Gs. 50.000 millones, siendo cancelada la serie 1 por Gs. 3.000 millones en fecha 02/Abr/20. El PEG G5 fue emitido en el año 2019 en 5 series de Gs. 2.000 cada una totalizando Gs. 10.000 millones. El PEG BBCP G2 (bonos de corto plazo) fue emitido por Gs. 3.000 millones quedando un saldo de Gs. 1.000 millones a la fecha de este informe.

Programa	Año de Emisión	Monto Emitido y colocado	Pagado	Saldo Vigente
BBCP G1	2.013	800.000.000	800.000.000	0
PEG G1	2.013	12.000.000.000	12.000.000.000	0
PEG G2	2.014	15.000.000.000	15.000.000.000	0
PEG G3	2.015	21.000.000.000	0	21.000.000.000
PEG G4	2.017	50.000.000.000	3.000.000.000	47.000.000.000
PEG G5	2.019	10.000.000.000	0	10.000.000.000
BBCP G2	2.019	3.000.000.000	2.500.000.000	500.000.000
TOTAL DEUDA		111.800.000.000	33.300.000.000	78.500.000.000



RESUMEN DE CARTERA Y RATIOS FINANCIEROS

Empresa Izaguirre Barrail Inversora S.A.E.C.A. - IBISAECA						
PRINCIPALES RATIOS	dic-15	dic-16	dic-17	dic-18	dic-19	Var%
CARTERA						
Cartera de Créditos	140.448	153.810	155.734	181.759	186.819	2,8%
Previsiones	3.038	6.038	2.450	4.578	7.258	58,5%
Cartera Neta de Créditos	137.410	147.772	153.284	177.181	179.561	1,3%
Cartera Neta/Activo Total	74,4%	74,0%	69,1%	77,1%	78,2%	1,3%
Cartera vencida >90 días	16.182	23.747	47.517	46.194	52.335	13,3%
Morosidad >90 días	11,5%	15,4%	30,5%	25,4%	28,0%	10,2%
Morosidad del Patrimonio Neto	20,0%	27,7%	56,5%	52,5%	46,9%	-10,7%
Reserva para Previsión	2.086	2.086	2.086	2.086	3.086	47,9%
Índice de Cobertura de Previsiones	31,7%	34,2%	9,5%	14,4%	19,8%	37,0%
LIQUIDEZ y FINANCIAMIENTO						
Liquidez Corriente	1,52	1,89	3,29	2,46	3,67	49,2%
Prueba Ácida	1,42	1,82	3,22	2,40	3,61	50,1%
Ratio de Efectividad	9,9%	6,6%	20,5%	14,8%	11,5%	-22,3%
Capital de Trabajo	28.766	48.498	91.993	69.596	93.559	34,4%
Índice de Capital de Trabajo	16,5%	26,3%	46,0%	31,4%	40,7%	29,8%
Pasivo Corriente/Pasivo Total	59,3%	54,7%	34,8%	35,7%	29,7%	-16,7%
Deuda Financiera/Activo Total	46,6%	48,2%	55,3%	57,7%	49,5%	-14,2%
Deuda Financiera CP/Activo Total CP	48,4%	40,7%	21,4%	24,5%	15,0%	-38,6%
GESTIÓN						
Rotación de Inventario	3,00	3,12	2,72	5,32	5,79	8,9%
Rotación de Cartera	0,55	0,38	0,25	0,33	0,30	-8,7%
Ciclo Operacional (en días)	790	1.067	1.581	1.183	1.284	8,6%
Periodo promedio de cobro (en días)	668	950	1.447	1.114	1.221	9,6%
Periodo promedio de pago (en días)	184	183	331	319	517	62,0%
Apalancamiento Operativo	1,59	1,92	1,78	1,73	1,71	-1,6%
ENDEUDAMIENTO						
Solvencia (Recursos propios)	46,4%	46,4%	42,1%	39,7%	48,6%	22,5%
Endeudamiento	53,6%	53,6%	57,9%	60,3%	51,4%	-14,8%
Apalancamiento	1,15	1,16	1,38	1,52	1,06	-30,5%
Apalancamiento Financiero	3,15	5,25	16,73	10,31	7,32	-29,0%
Cobertura de Gastos Financieros	3,17	1,47	1,07	1,29	1,39	7,9%
Cobertura de las Obligaciones	63,0%	47,6%	35,8%	57,6%	78,0%	35,5%
Deuda Total/EBITDA	2,68	3,84	8,03	4,87	4,32	-11,4%
Deuda Total/Ventas	1,35	1,75	2,97	2,42	2,14	-11,5%
RENTABILIDAD y EFICIENCIA						
Rentabilidad del Activo (ROA)	11,0%	4,0%	0,9%	2,2%	2,4%	10,8%
Rentabilidad del Patrimonio (ROE)	30,9%	9,5%	2,2%	5,8%	5,2%	-10,1%
Margen Bruto	75,1%	74,0%	76,8%	81,5%	75,2%	-7,7%
Margen Operacional (EBITDA)	50,3%	45,6%	36,9%	49,8%	49,7%	-0,3%
Margen Neto	29,0%	13,9%	4,9%	9,2%	10,5%	14,9%
Ventas Netas/Activo Total	39,8%	30,6%	19,5%	24,9%	24,0%	-3,6%
Eficiencia Operacional	67,0%	61,7%	48,1%	61,1%	66,0%	8,0%
Gastos de Administración/EBITDA	18,6%	23,8%	50,3%	33,9%	33,9%	0,3%
Costo de Mercaderías/Ventas	24,9%	26,0%	23,2%	18,5%	24,8%	34,0%

CUADRO COMPARATIVO DEL BALANCE Y ESTADO DE RESULTADOS

Empresa Izaguirre Barrail Inversora S.A.E.C.A. - IBISAECA						
En millones de Guaraníes						
BALANCE	dic-15	dic-16	dic-17	dic-18	dic-19	Var%
Disponibilidades	5.503	3.554	8.234	7.057	4.030	-42,9%
Créditos	71.562	93.446	115.932	106.193	117.912	11,0%
Previsiones	-817	-3.274	-384	-1.256	-658	-47,6%
Inventarios	5.608	3.818	2.824	2.609	2.112	-19,0%
Otros	2.373	5.164	5.640	2.708	5.225	92,9%
Activo Corriente	84.229	102.708	132.246	117.311	128.621	9,6%
Créditos	68.886	60.364	39.802	75.519	68.907	-8,8%
Previsiones	-2.221	-2.764	-2.066	-3.322	-6.600	98,7%
Bienes de uso	20.180	21.742	21.847	21.798	30.900	41,8%
Otros	3.531	2.599	7.979	10.501	7.894	-24,8%
Activo No Corriente	90.376	81.941	67.562	104.496	101.101	-3,2%
ACTIVO TOTAL	174.605	184.649	199.808	221.807	229.722	3,6%
Deuda Comercial	11.123	7.596	3.116	2.981	1.490	-50,0%
Deuda Financiera	40.806	41.763	28.350	28.748	19.349	-32,7%
Deuda Bursátil	3.000	3.335	7.218	13.418	12.414	-7,5%
Otros	534	1.516	1.569	2.568	1.809	-29,6%
Pasivo Corriente	55.463	54.210	40.253	47.715	35.062	-26,5%
Deuda Financiera	4.542	1.930	9.600	12.712	7.795	-38,7%
Deuda Bursátil	33.000	42.000	65.404	73.122	74.199	1,5%
Otros	513	900	519	279	1.006	260,6%
Pasivo No Corriente	38.055	44.830	75.523	86.113	83.000	-3,6%
PASIVO TOTAL	93.518	99.040	115.776	133.828	118.062	-11,8%
Capital	55.000	70.000	73.000	73.000	88.802	21,6%
Reservas	6.967	8.149	9.224	10.175	17.344	70,5%
Resultado del Ejercicio	19.120	7.460	1.808	4.804	5.514	14,8%
PATRIMONIO NETO	81.087	85.609	84.032	87.979	111.660	26,9%
RESULTADO	dic-15	dic-16	dic-17	dic-18	dic-19	Var%
Ventas Netas	69.484	56.504	39.030	55.274	55.087	-0,3%
Costo de Mercaderías	-17.336	-14.704	-9.041	-14.456	-13.675	-5,4%
Utilidad Bruta	52.148	41.800	29.989	40.818	41.412	1,5%
Gastos de Ventas	-10.680	-9.883	-8.323	-5.065	-4.774	-5,7%
Gastos de Administración	-6.511	-6.135	-7.251	-8.280	-9.286	12,1%
Utilidad Operacional (EBITDA)	34.957	25.782	14.415	27.473	27.352	-0,4%
Previsiones	-1.500	-3.028	3.575	-2.809	-1.997	-28,9%
Depreciacion	-740	-957	-1.175	-1.133	-1.103	-2,6%
Utilidad Operacional Neta (UAI)	32.717	21.797	16.815	23.531	24.252	3,1%
Gastos Financieros	-10.327	-14.847	-15.753	-18.309	-17.486	-4,5%
Utilidad Ordinaria	22.390	6.950	1.062	5.222	6.766	29,6%
Ingresos No Operativos	0	2.004	1.328	534	50	-90,6%
Utilidad Antes de Impuestos (UAI)	22.390	8.954	2.390	5.756	6.816	18,4%
Impuesto a la Renta	-2.264	-1.103	-488	-699	-1.012	44,8%
UTILIDAD NETA	20.126	7.851	1.902	5.057	5.804	14,8%
Reserva Legal	-1.006	-391	-94	-253	-290	14,6%
RESULTADO DEL EJERCICIO	19.120	7.460	1.808	4.804	5.514	14,8%

La publicación de la Calificación de Solvencia y del Programa de Emisión Global PEG G3 de la empresa Izaguirre Barrail Inversora S.A.E.C.A. (IBISAECA), se realiza conforme a lo dispuesto por la Ley N° 3.899/09 y la Resolución CNV CG N° 06/19.

Corte de calificación:	31 de Diciembre de 2019
Fecha de calificación y publicación:	28 de Mayo de 2020
Calificadora:	RISKMÉTRICA S.A. Calificadora de Riesgos Herrera 1.341 casi Paí Perez – Asunción Tel: 021-201-321 Cel 0981-414481 Email: info@riskmetrica.com.py

Empresa Izaguirre Barrail Inversora S.A.E.C.A. IBISAECA	CALIFICACIÓN LOCAL	
	CATEGORÍA	TENDENCIA
Programa de Emisión Global G3	pyBBB+	Fuerte (+)
Corresponde a aquellos instrumentos que cuentan con una suficiente capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, pero ésta es susceptible de debilitarse ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía.		

“La calificación de riesgo no constituye una sugerencia o recomendación para comprar, vender, mantener un determinado valor o realizar una inversión, ni un aval o garantía de una inversión, emisión o su emisor.”

Mayor información sobre esta calificación en:

www.riskmetrica.com.py

Información general sobre la calificación de IBISAECA

- 1) Esta calificación está basada en la metodología de evaluación de riesgos, establecida en el Manual de Empresas Emisoras y/o Emisiones de Acciones y Deudas, el cual está disponible en la página web de RISKMÉTRICA.
- 2) Esta calificación no constituye una auditoría externa, ni un proceso de debida diligencia, y se basó exclusivamente en información pública y en la provisión de datos por parte de IBISAECA, por lo cual RISKMÉTRICA no garantiza la veracidad de dichos datos ni se hace responsable por errores u omisiones que los mismos pudieran contener. Asimismo, está basada en los Estados Financieros auditados al 31 de Diciembre 2019 por la firma Gestión Empresarial.
- 3) RISKMÉTRICA utiliza en sus calificaciones el uso de signos (+/-), entre las escalas de calificación AA y B. La asignación del signo a la calificación final, por parte del Comité de Calificación, está fundada en el análisis cualitativo y cuantitativo del riesgo, advirtiéndose una posición relativa de menor (+) o mayor (-) riesgo dentro de cada categoría, en virtud a su exposición a los distintos factores de riesgo evaluados de conformidad con la metodología de calificación.
- 4) Esta calificación no ha previsto una crisis económica mundial prolongada, que pueda ser causada por la pandemia del virus covid-19, ya que este tipo de shocks externos no puede ser evaluado ni cuantificado, para determinar el efecto de mediano y largo plazo sobre las empresas y las industrias. RISKMÉTRICA hará un seguimiento sobre los efectos de esta crisis sanitaria, en la economía y en el sistema financiero durante el 2020.

Aprobado por: **Comité de Calificación**
RISKMÉTRICA S.A.

Elaborado por: **C.P. Sandybelle Avalos**
Analista de Riesgos